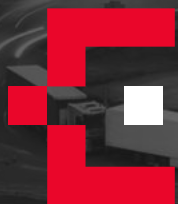


HIGH-QUALITY
BUSINESS INFORMATION
GLOBAL STANDARDS



CREDIT
REPORT

SINCE
1964

Tras una baja en los niveles de negocio debido a las disputas comerciales entre China y EE.UU., en 2019, seguido de la crisis mundial por la pandemia COVID19 en 2020, la estadística interanual 2019 - 2020 demuestra que **CREDIT REPORT LATIN AMERICAN SAC** continuó evaluando riesgos con nuestro servicio de información de crédito comercial, aproximadamente el 10% de las decisiones adecuadas de crédito comercial a nivel mundial.

Si bien, el entorno económico ha sufrido tras la Guerra comercial del año pasado, el año 2020 presentó importantes desafíos en sus inicios. El Brexit, la Guerra Comercial, la crisis pandémica con áreas importantes de incertidumbre que parecen en contraste a los términos y condiciones agresivos que reaparecen en los mercados de seguros comerciales y de crédito. El año pasado contemplábamos como adaptarnos a un nuevo equilibrio en el mercado; ahora la preocupación es la velocidad con la que algunas antiguas conductas de mercado ya no son válidas y desaparecen ante una nueva realidad pandémica creada por la crisis del COVID-19.

CREDIT REPORT **LATINAMERICAN SAC** también se preocupa por las implicancias de cambio e interrupción en los modelos clásicos de negocio, causando, hoy en día, deudas incobrables y bancarrotas a nivel mundial. Esta interrupción debido a la pandemia tendría graves consecuencias para la recuperación de la economía global.

Cuanto más informados estemos, mejor será la decisión de crédito que tomaremos.
La información es la clave del conocimiento.

”

Ahí es donde la importancia de nuestra industria de la información comercial se basa en gran medida. **Las nuevas reglas son: resiliencia, cambio e incertidumbre,** cuanto más informados estemos, mejor será la decisión de crédito que tomaremos. **La información es la clave del conocimiento.**

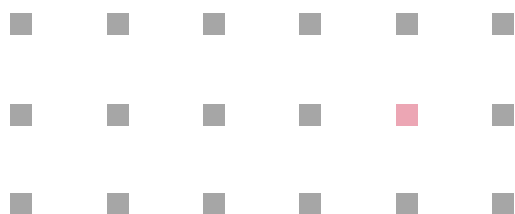
Respaldar las decisiones de crédito comercial a través de las crisis requiere de una Sociedad entre los sectores públicos y privados, nuestra agencia de información, aseguradoras, bancos y corredores de bolsa.

El entorno de crédito comercial será continuamente desafiado en los próximos años para satisfacer las necesidades de nuestros clientes y el mercado. **Nuestros esfuerzos están y estarán siempre directamente vinculados a proteger a nuestros clientes** con nuestros reportes de información comercial y servicios relacionados en constante evolución.

Atentamente



Sra. Rita Gordon-Gay
Presidenta.



Data -> Información -> Conocimiento -> Sabiduría

Somos la fuente de información comercial más precisa.

Somos su socio para un óptimo resultado commercial de crédito en todo el mundo.

Trabajamos en constante evolución y un desafiante entorno comercial de crédito global B2B, donde la toma de decisiones es un proceso crítico que exige la información comercial más confiable.

Reproduce el video de nuestra marca aquí:



NUESTRA MARCA ■ ■ ■



Credit Report nació en 1964. Comenzó como una pequeña y entusiasta operación local para garantizar las decisiones de crédito comercial y bancarias a nivel nacional.

1964

1995



Surge el Internet. La Globalización inicia sus primeros pasos con ella. Credit Report se transforma en una operación Regional brindando los primeros reportes de crédito comercial LATAM a nivel local.



La empresa consolida su presencia no solo en la región sino en todo el mundo. Su posición y prestigio con cada agencia de seguros de crédito comercial en el mundo es una realidad.

2004



Es en el año 2007 cuando la empresa **consolida su bien posicionado mercado en Asia**, trabajando con las agencias de Seguros de crédito Top APA, para prever el futuro y el mundo de hoy. Ahora, Asia es el líder económico y comercial.

2007

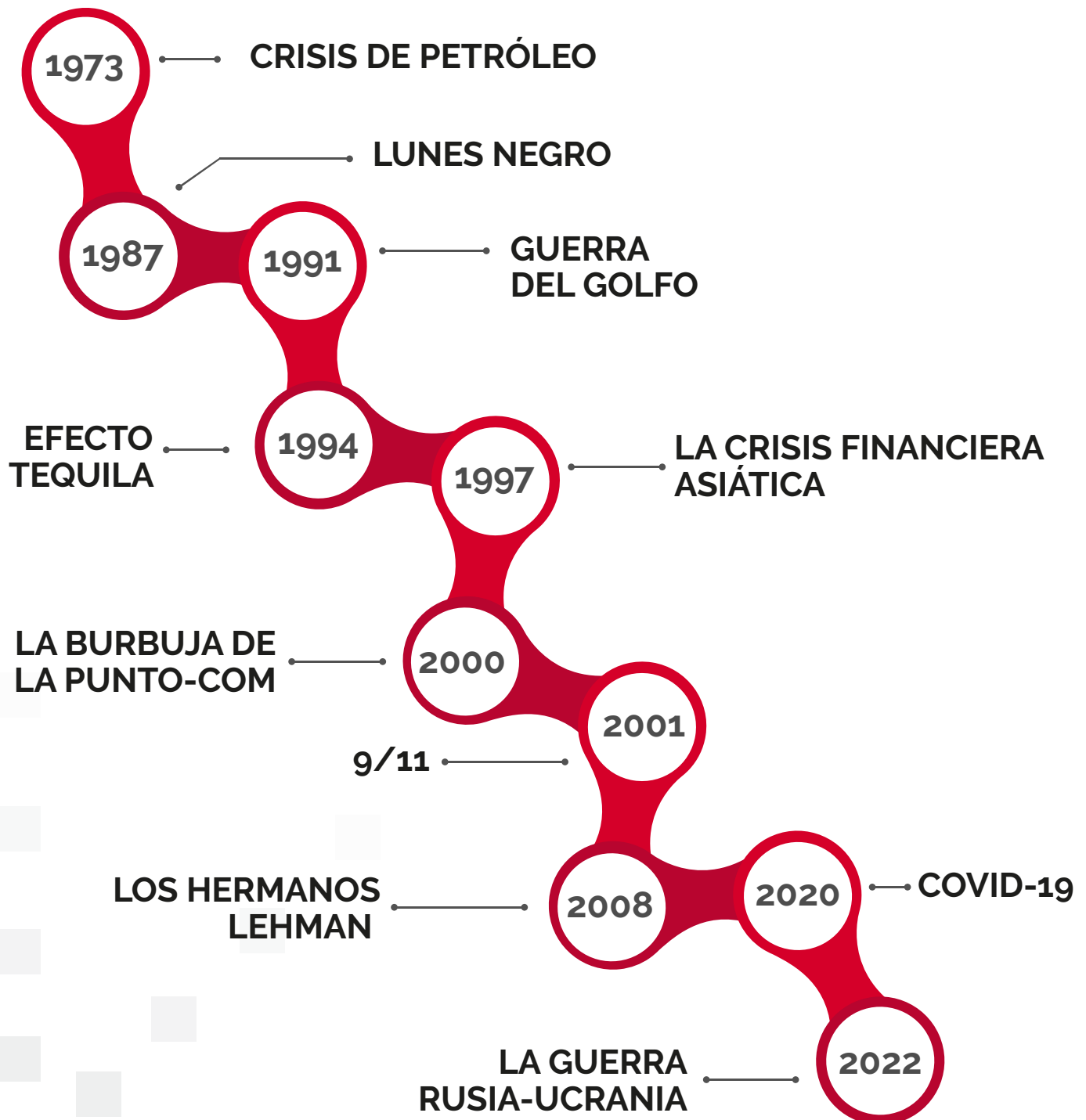


Credit Report es hoy una empresa analítica de datos con medio siglo de vida y tradición mezclada con innovación y uso intensivo de tecnología. Tenemos más de cincuenta años pasando por cambios históricos y mantenemos el ritmo de las últimas tecnologías y tendencias.

2020

NUESTRA HISTORIA ■ ■ ■

Cronología - Crisis que hemos superado con nuestros clientes a través de nuestra historia.



Protegemos su negocios desde 1964

NUESTROS VALORES ■ ■ ■

Respeto y humildad:

Nuestro compromiso es hacer bien nuestro trabajo en un ambiente de respeto mutuo con la humildad como guía.



Colaboración y trabajo en equipo:

Compartimos nuestro tiempo y talento. Recibimos la ayuda de nuestros colegas con confianza.



Confiabilidad y coraje:

Cumplimos nuestro trabajo dentro del ámbito de la ética y no tememos señalar errores y formas equivocadas para mejorar.



Experiencia y conocimiento:

Transmitimos el conocimiento y experiencia de una generación a otra para proporcionar a nuestros clientes con la información sólida más precisa en el mercado.



Focalización en el cliente:

Asesoramos a nuestros clientes para que puedan alcanzar el éxito. Ahí es donde se centra nuestro propósito a lo largo de cincuenta años. Somos una empresa de confrontación directa. (Humano a humano)



EL MUNDO ES UN MERCADO ABIERTO ■ ■ ■

Brindamos información sobre empresas pequeñas, medianas y grandes, así como de empresas localizadas por todos los rincones del mundo.



- Países con cobertura directa
- Países con cobertura indirecta
- 📍 Sede

20
COBERTURA
DIRECTA

174
COBERTURA
INDIRECTA

Tiempos de incertidumbre y gestión de riesgo – El valor de la información y la inteligencia empresarial

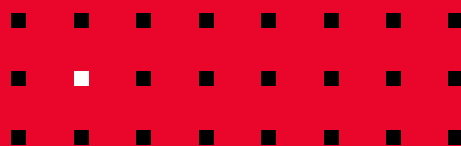
La mayoría de los profesionales de gestión de riesgos comprenden que existen diferencias y mayores riesgos inherentes al tratar con clientes internacionales en entornos desconocidos.

Por esta razón principal, ayudamos a validar la información comercial en todo el mundo.

Cuando las empresas se expanden fuera de su entorno nacional, el atractivo de la oportunidad percibida a veces puede abrumar el buen sentido empresarial. Si este fuera el caso, a menudo se deja de lado la diligencia debida en favor de esfuerzos enérgicos para introducirse en un mercado extranjero nuevo y sin explotar.



**EL PUNTO DE INFORMACIÓN
EN CONSTANTE EVOLUCIÓN**



6 Razones para utilizar nuestros reportes de créditos comerciales y servicios relacionados

Exportar a diferentes continentes requiere serenidad y firmeza. Del mismo modo, exportar a diferentes países (particularmente en América Central y del Sur) presenta problemas y desafíos propios de cada país.

Por lo tanto, las empresas deben desarrollar rápidamente un conocimiento verdadero de lo que se entiende por "términos normales" y deben tener presente las leyes locales y prácticas de cobro.

**Entonces, ¿Por qué utilizar
Nuestros informes de crédito?**



NUESTROS SERVICIOS

Establecidos en 1964, Credit Report Latin American SAC ha estado liderando el ámbito de informes crediticios, inteligencia comercial, cobranzas y servicios relacionados. Nos hemos estado expandiendo para ofrecer un servicio global confiable de información comercial y datos proporcionados utilizando la última tecnología.

Nuestros clientes ocupan el primer plano en cada decisión adoptada.

Ofrecemos un servicio de primer nivel y altamente flexible con acceso a la base de datos de información comercial más grande del mundo para la región de LATAM. Si usted necesita un análisis de créditos de cobranza, listas de campañas de marketing o soluciones de exportación, Credit Report le brinda los datos y las cifras para tomar decisiones comerciales con confianza.

INFORMES DE CRÉDITO DE EMPRESAS Y NEGOCIOS INTERNACIONALES

La elaboración de informes y el seguimiento constantes del negocio es una necesidad para muchas empresas, debido a que la junta puede exigir la visualización de informes semanales, mensuales, trimestrales o anuales para tener una buena idea del rendimiento de la empresa.

Los informes comerciales pueden ahorrar tiempo y dinero, además, estas revisiones también pueden mejorar sus procesos a largo plazo.

Los informes comerciales recopilan una gran cantidad de datos sobre sus compradores y prospectos que pueden proporcionar información útil para la gestión. Se incluirá información sobre el gasto, el crecimiento y las ganancias, que se puede utilizar para ayudar a crear proyecciones futuras, planes de marketing y presupuestos.



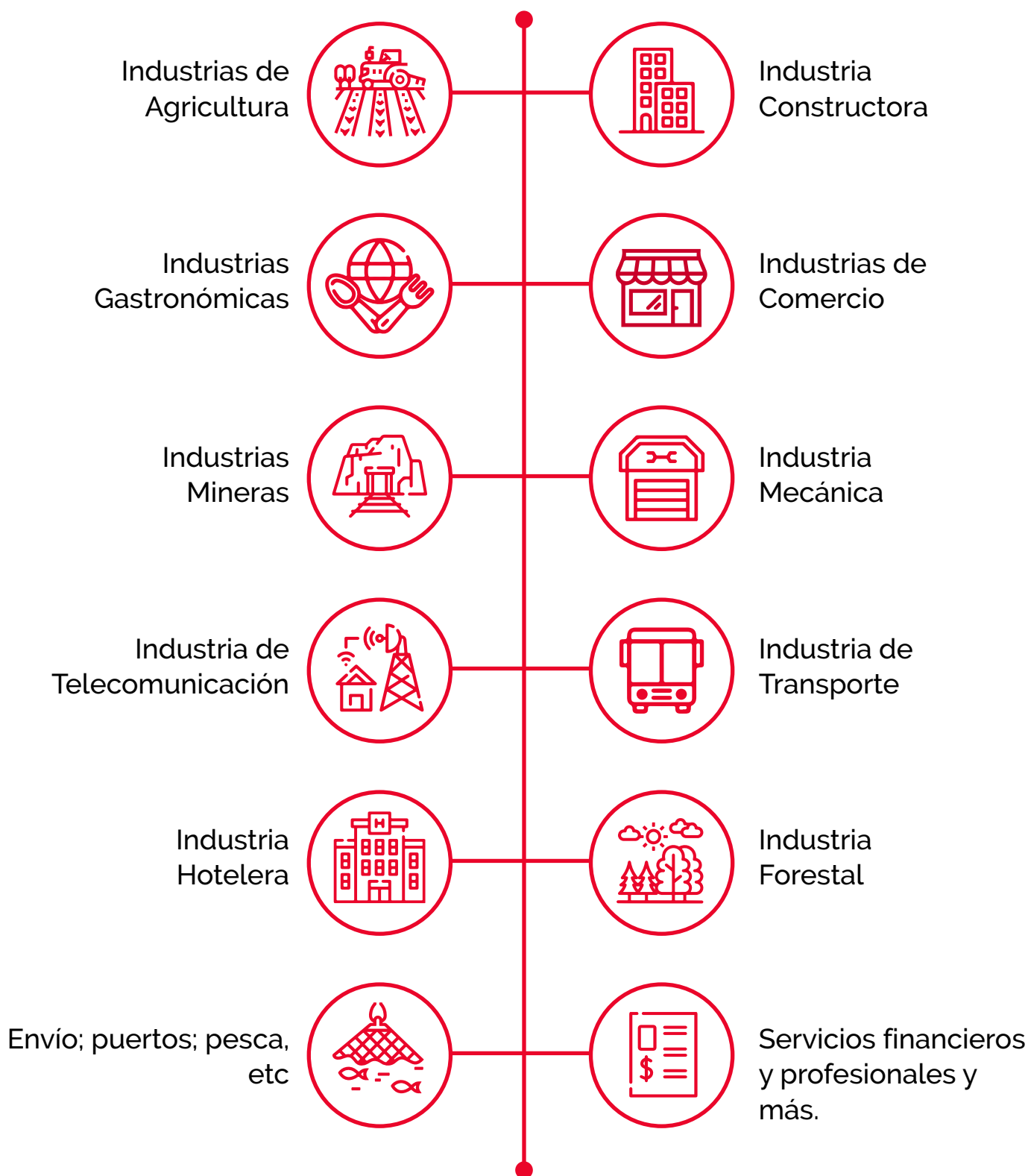
Importancia del seguimiento y la presentación de informes comerciales

- ✓ Minimizar las deudas incobrables y las facturas impagas.
- ✓ Aumentar las ganancias y la productividad por medio del Comercio de Crédito.
- ✓ Verificar el crédito de sus clientes y proveedores globales, existentes o potenciales, para oportunidades comerciales internacionales o nacionales.
- ✓ Realizar evaluaciones de riesgo informadas y gestionar el riesgo comercial.
- ✓ Abrir infinitas oportunidades que ofrecen los nuevos mercados y maximizar todas las posibilidades de crecimiento de su negocio.

INFORMES DE CRÉDITO DE EMPRESA & NEGOCIOS INTERNACIONALES



Elaboramos informes de empresa
de los siguientes sectores



6 razones por las que usar nuestro reporte de crédito comercial

es beneficioso para evitar poner en riesgo
el crecimiento de su negocio.



1. Exactitud

Le ayuda a tomar decisiones crediticias correctas y equilibradas, mejorando la eficiencia, y en última instancia la rentabilidad.



2. Confianza

Le brinda confianza para ingresar a nuevos mercados, incluso en el extranjero.



3. Rentabilidad

Mejora la rentabilidad aumentando de forma segura su presencia a más clientes.



4. Crecimiento

Facilita la expansión con seguridad y le permite tratar con confianza con nuevos clientes.



5. Competencia

Le ayuda a seguir siendo competitivo al permitirle generar nuevos negocios de manera segura cuando sus competidores no pueden.



6. Tranquilidad

Siéntase seguro sabiendo que sus facturas serán pagadas evitando deudas incobrables.

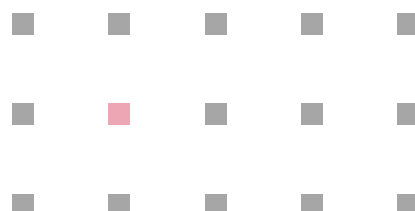
INFORMES DE SEGUIMIENTO DEL ESTADO DE CRÉDITO

La principal ventaja de la Gestión Corporativa Mundial para utilizar los informes de seguimiento de empresas es el seguimiento del crecimiento y de la evolución de sus socios, la identificación de tendencias y de cualquier anomalía que pueda necesitar una investigación en profundidad.

Disponer de un conjunto de datos exhaustivos y fiables sobre su comprador, cliente o posible cliente significa que puede consultarse regularmente y mostrarse a posibles inversores, por ejemplo.



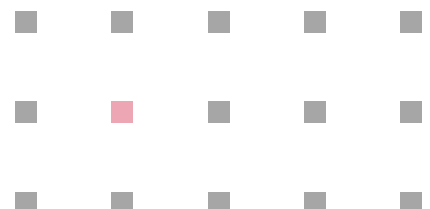
- ✓ Identificar los problemas de la empresa.
- ✓ Gestión de la información.
- ✓ Resaltar las oportunidades comerciales.
- ✓ Transparencia.
- ✓ Seguimiento a los socios en tiempo de VUCA.
- ✓ Establecer objetivos para el equipo comercial.



INFORMES DE SEGUIMIENTO DE LAS EMPRESAS



En todos los sectores empresariales, desde el comercio electrónico hasta el sector de los servicios, el seguimiento y los informes empresariales pueden ahorrar tiempo y dinero, además, estas revisiones también pueden mejorar sus procesos a largo plazo.



COBROS FAVORABLES

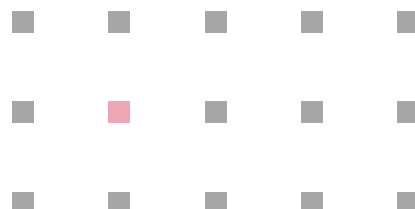
Entréguenos sus cuentas por cobrar y le daremos una razón para celebrar.

Cuando los clientes no le pagan por sus productos o servicios, no solo es frustrante, también genera más trabajo para usted y su equipo. Perseguir a la morosos cuesta tiempo y dinero.



Podemos hacer el trabajo de cobrar a sus socios B2B y al mismo tiempo preservar la relación positiva que su organización se ha esforzado en fomentar.

A lo largo de los últimos 60 años, nuestro equipo de cobros comerciales ha recuperado millones de dólares para empresas de todos los tamaños, en una gran variedad de sectores y tipos de deuda.



COBROS FAVORABLES ■ ■ ■

Permítanos apoyar sus esfuerzos internos de cobro de deudas comerciales.

- ✓ Maximizamos sus ingresos.
- ✓ Recuperamos deudas nacionales e internacionales.
- ✓ Cobramos en cualquier lugar de Latinoamérica donde se encuentren sus deudores.
- ✓ Impulsamos un mayor rendimiento en las colocaciones de deudas internacionales.
- ✓ Sistema de trabajo "No hay cobro, no hay comisión".

6 razones para utilizar nuestro servicios de cobros de deudas



No hay cobro.
No hay comisión.



Sin comisiones ocultas,
recarga de cuentas ni
contratos permanentes.



Ninguna deuda es
demasiado pequeña o
demasiado grande.



Su propio gestor
de cuentas.



No se cobran tasas
legales.



Acción instantánea en
el mismo día.

SERVICIOS DE INFORME DE HOMOLOGACIÓN DE PROVEEDORES

Las empresas corporativas que participan en un proyecto de gran inversión, tanto en el país como en el extranjero, necesitan estar seguras de que se asocian con los socios y proveedores adecuados para que el proyecto sea un éxito.

La principal ventaja de utilizar los servicios de informe de homologación de proveedores es el seguimiento de la reputación y la credibilidad de sus socios y proveedores, la identificación de tendencias y de cualquier anomalía que pueda necesitar procedimientos de investigación en profundidad.

De este modo, podemos estar seguros de que está trabajando con los mejores proveedores a todos los niveles. Esto ayuda también en términos de cumplimiento y gobernanza



Importancia de los servicios de informes de homologación de proveedores

- ✓ Verifica la autenticidad de una empresa, confirma sus datos registrados, su dirección y su estatus legal.
- ✓ Comprueba la experiencia y los saberes. Garantiza la calidad de los proveedores mediante la identificación de las cualificaciones y los conocimientos clave.
- ✓ Verifica la identidad de los directores de la empresa y realiza comprobaciones adicionales de los consumidores.
- ✓ Transparencia.
- ✓ Conoce la verdadera propiedad de cualquier empresa y su beneficiario final. Establece objetivos para el equipo comercial.
- ✓ Confirma si su cliente o proveedor tiene alguna sentencia del tribunal (CCJ) por deudas, retrasos o impagos.

APOYO AL EXPORTADOR LATINOAMERICANO

(INTELIGENCIA DE PRODUCTOS Y COMPRADORES INTERNACIONALES)

Nuestro servicio proporciona la información más actualizada sobre los importadores en el extranjero para las empresas que pretenden comenzar a exportar o aumentar y diversificar sus exportaciones y exportadores.

También puede encontrar proveedores calificados que le ayudarán a disminuir la dependencia de su empresa únicamente de determinados proveedores y a reducir sus costos de abastecimiento.

La información sobre importadores y exportadores se obtiene de nuestros agentes expertos en todo el mundo y de los registros aduaneros.



Importancia del apoyo a los exportadores latinoamericanos

- ✓ Oportunidades comerciales: Puedes analizar las empresas que importan los productos que exportas y sus sustitutos. De este modo, podrá ponerse en contacto con sus clientes potenciales.
- ✓ Análisis de proveedores: Le conducimos a alcanzar proveedores calificados en todo el mundo con registros comerciales basados en datos reales.
- ✓ La estrategia adecuada: Le ayudamos a identificar la estrategia adecuada en sus mercados objetivo, ofreciéndole la oportunidad de examinar información relevante.
- ✓ Analice a sus competidores: Puede ver los envíos de sus competidores y examinar con qué otras empresas trabajan sus clientes actuales.

GEOANÁLISIS, GEOMARKETING Y GEORREFERENCIACIÓN

(SOLO PARA CHILE, PERÚ Y ECUADOR)

Aplique la estrategia adecuada en sus nuevas iniciativas comerciales según la ubicación.

Lo ayudamos a identificar los detalles fundamentales de sus mercados objetivo brindándole la oportunidad de evaluar los datos recogidos en información que finalmente se convierte en sabiduría.

Reconozca el potencial comercial de una oportunidad de negocio dentro del Área Geográfica de Influencia (AGI) de determinado lugar de estudio.



La importancia del Geoanálisis, Geomarketing y Georreferenciación

- ✓ Estimar la cantidad de población residente en el área geográfica de influencia para el establecimiento de una nueva iniciativa comercial.
- ✓ Estimar el nivel socioeconómico y los grupos de edad predominantes en el área geográfica de influencia del lugar de estudio.
- ✓ Estimar la presencia comercial de los principales sectores que atraen flujos peatonales en el área geográfica de influencia.
- ✓ Identificar la presencia de empresas en el área geográfica de influencia.

GEOANÁLISIS, GEOMARKETING Y ■ ■ ■

GEORREFERENCIACIÓN

(SOLO PARA CHILE, PERÚ Y ECUADOR)

1



Preparación de suministros

Estudio de mercado



2

3



Análisis espacial

Desarrollo del informe



4



Preparación de suministros

Recopilación de información:
Ubicación del punto de análisis.
Estudio de los puntos de interés.



Estudio de mercado

Creación de las áreas de influencia considerando un periodo de 15 minutos.



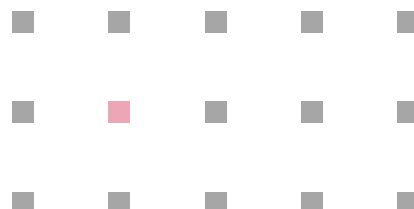
Análisis espacial

Extracción de datos socioeconómicos, demográficos y comerciales en el área de influencia.



Top 5

Descripción y Desarrollo del informe.



INFORMES DE SEGUROS DE VIDA PERSONALES

***SOLO PARA PERÚ**

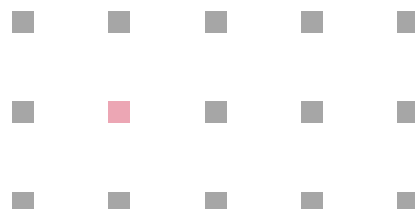
Es un servicio para las agencias de seguros personales verifiquen la veracidad de la información reportada por una persona que solicita un seguro de vida de montos elevados.

Buscamos minimizar el riesgo de siniestros comprobando la situación real de la persona que solicita una póliza, corroborando la veracidad de la información de la persona evaluada.

El informe proporciona una imagen más clara de la situación del solicitante antes de que la aseguradora conceda la cobertura.



El tratamiento de la información personal está garantizado con las mejores prácticas bajo los estándares de la ISO 27001 : 2013.



DOCUMENTACIÓN DE API CREDIT REPORT

CREDIT REPORT API HUB

Credit Report ofrece una API REST JSON que proporciona acceso a la base de datos del GRUPO CREDIT REPORT, permitiéndole controlar sus datos maestros, emplear información actualizada de las empresas y gestionarla para mejorar sus procesos de incorporación y calificación.

Podrá realizar rápidamente solicitudes de información ya que el tiempo y el estado de las empresas cambian diariamente, nuestros Informes de Créditos cambian de la misma manera, bajo este escenario VUCA.

Usted podrá:

- Buscar y confirmar empresas en nuestra BBDD
- Recepcionar pedidos y entregar informes de crédito

Cómo empezar

Para iniciar la integración de su API de CREDIT REPORT deberá haber activado su cuenta y establecer una contraseña siguiendo las instrucciones que se le indican en su Email de Bienvenida.

Para ello, póngase en contacto con nosotros en **irg@crlacorp.com** donde le facilitaremos más detalles.

Asimismo, si desea descargar las especificaciones de nuestra API abierta, póngase en contacto con nosotros o rellene los espacios siguientes.

Recomendaciones preliminares

Recomendamos desarrollar el archivo JSON teniendo en cuenta los requisitos mencionados en **<https://www.json.org>**

El archive deberá ser desarrollado de la siguiente manera:

- ✓ Debe ser desarrollado en Código UTF-8.
- ✓ Sin símbolos especiales ocultos en un código UTF-8 diferente o espacios innecesarios.
- ✓ Sin comillas dobles (") en los atributos, descripción, nombre, dirección, ETC, ejemplo: "clavos 3" pulgadas" (esto rompe la estructura json), se debe utilizar un escape, por ejemplo: "clavos 3\" pulgadas" o eliminar estas comillas



EL PUNTO DE INFORMACIÓN
EN CONSTANTE EVOLUCIÓN

THE CONSTANTLY EVOLVING
SOURCE OF BUSINESS INFORMATION

DER URSPRUNG DER INFORMATIONEN
IN STÄNDIGER ENTWICKLUNG

LA SOURCE D'INFORMATION
EN ÉVOLUTION CONSTANTE

O PONTO DE INFORMAÇÃO
EM CONSTANTE EVOLUÇÃO

信口和商口
信息的接入点在不断演

¿Quiere saber más?

CONTÁCTENOS

Estamos siempre dispuestos a ayudarle. Envíenos un correo electrónico con sus preguntas sobre nuestros productos.

Correo electrónico: reception@creditreport.com.pe

Contáctenos en

